

「自分らしく働く を応援する」

をコンセプトに、中途採用を支援しています



社名	株式会社らしく https://www.rashiku.jp/
本社	東京都文京区白山1-32-10 インソース白山ビル3階 ☎03-5577-3358
設立	2018年7月
資本金	5,000万円（インソース100%子会社）
関連会社	株式会社インソース（東証プライム：6200）
事業内容	中途人材紹介事業（厚生労働大臣許可番号：13-ユ-310035）



◆ご紹介は「数」ではなく「質」に注力

当社は大手人材紹介会社様と異なり、多くの求職者を毎週・毎月のように数多くご紹介する事は難しいです。しかし、貴社で必要とされている、仕事能力や経験値および人格などを含めた、求める人材要件に、相関性のある方のみご紹介させて頂くため、親和性が高い候補者を、質を重視してご紹介させていただきます。そのため、長い目でお付き合いいただくと、高い能力の方をご紹介できると思います。各社様からは、採用決定率の高さについて、高く評価を頂いております。※月に20件の履歴書をお出しすることはできませんが、3か月～半年で2名程度のご入社頂けるレベルの方をご紹介する。という高い成約率で人材紹介をしております。

◆必ずエージェントが面談を行ない、企業様のご志向にあう求職者のみご紹介

人材紹介企業の中には、面談を行わずに企業様の求人を元に機械的に求職者様にご紹介し、企業様へご紹介するケースがございます。当社では、必ず1回以上求職者様と面談を行い、ご要望等お伺いして、双方の親和性高い方のみを企業様へご紹介しています。履歴書や職務経歴書では見えにくい魅力を含め、企業様へご提案させていただきます。

◆年齢層は30～50代、職種や経験など専門性高い方をご紹介

専門性の高い人材データベースおよび、自社独自の人材ネットワークを使用しており、貴社の求める要件を絞り込んだ上で求職者を探し、ご紹介いたします。得意とする年齢層は、30～50代のミドル層からアッパー層となり、特徴的な経験をお持ちの方が多くいらっしゃいます。

人材 35歳～50代程度の、ミドルおよびハイキャリア層

業種 Sier／総合コンサル／ITプロダクト／メーカー／金融

職種 営業Mgr／マーケティング／企画／営業推進／クリエイター
SE／PMO／コンサルタント／アーキテクト／UIUX
バックオフィス全般

(経理財務・法務・IR・広報・経営企画・人事・総務・内部監査など)

公認会計士、USCPA、弁護士、弁理士、社労士、CISA
ビジネス以上の第二外国語力を有する
など特徴的な資格や能力を有する方



※以下、求人票を後ほどデータで頂戴する、もしくは採用管理システム内の情報をご提供いただける前提で記載しております。

① 貴社について

- ・ 事業内容（どの顧客に対してどういったサービスを提供しているのか）
- ・ サービスにおける競合他社
- ・ キャリアパス
- ・ 会社として大切にしていることや社風（「協調性」や「会社の中の仕組み化」等。エピソードや事例もあれば）
- ・ 階層
- ・ 年収の決め方（●歳は●●万円と階層ごとにある程度決められているのか、インセンティブがあるのか 等）

② 募集人材について

募集している求人/ポジション

※複数ある際は、貴社の「特に注力している案件」と、当社の「ご紹介可能性が高いポジション」を踏まえて、以下ヒアリングさせていただきたく、よろしくお願いいたします。

- ・ 募集背景
- ・ ポジションにおける職務内容
- ・ ポジションの魅力
- ・ ターゲットになる年齢層（例：35～42歳まで/30代～40代後半 等）
- ・ ターゲットになる保持経験（例：法人営業経験3年以上 等）
- ・ 選考プロセス（選考回数/選考内容/各選考で対応いただけるご担当様）
- ・ 採用における競合他社



報酬形態

■人材紹介手数料 成果報酬：理論年収の35%（一律）

- ・お問い合わせからご入社決定まで費用はかかりません。ご入社が確定されてからの成果報酬ご請求となります。
- ・早期退職の場合には、以下規定に基づきご返金いたします。

入社日から1ヶ月未満：紹介手数料の80%に相当する金額

入社日から1ヶ月以上3ヶ月未満：紹介手数料の50%に相当する金額

契約締結（契約書の取り交わし）

■貴社のご都合に合わせて、締結させていただきます。

成果報酬等の条件面をご理解いただけましたら「契約書（個人情報の取扱いを含む）」を取り交わし、ご紹介を開始させていただきます。

※「内定見込みが出てから契約書締結」というご要望にも応じさせていただきます。

